

# LENNERTZ & CO

## CAPITAL

### **The „Golden Age“ of AI Investment // Whitepaper-Serie // Lennertz & Co.**

USD 1,1 Billion GenAI-Umsatz bis 2028 – eine Verzwanzigfachung in vier Jahren.  
Wir erleben derzeit rund um AI eine einmalige Value Creation.

Mehr dazu in unserem Whitepaper.

1,3 Milliarden Menschen nutzen bereits GenAI, laut McKinsey setzen 88% befragter Unternehmen AI bereits ein. GenAI-Umsätze dürften bis 2028 auf USD 1,1 Billion steigen – eine Verzwanzigfachung in nur vier Jahren. Weniger als 4 Jahre nach ChatGPT öffnet sich ein historisches Zeitfenster für strategische Allokationen im AI-Sektor.

Wir freuen uns, Ihnen die neueste Ausgabe unserer exklusiven Whitepaper-Serie vorzustellen:

### **„The Golden Age of AI Investment – A Multibillion-Dollar Market Emerged in Less Than 4 Years. What Can Investors Expect and How Can They Benefit?“**

Wir erleben den schnellsten Value-Creation-Zyklus der modernen Geschichte – und die meisten UHNWIs und Family Offices sind unterinvestiert. Seit dem Launch von ChatGPT Ende 2022 hat die AI Dutzende neue Milliardäre hervorgebracht. Der größte Wertzuwachs findet im Late-Stage- und Pre-IPO-Bereich statt.

Unser aktuelles Whitepaper beleuchtet:

- Warum dieser Zyklus fundamental anders ist als die Dot-Com-Ära – gestützt durch profitable Big-Tech-Unternehmen und bewährte Use Cases

- Wie strategische Allokation über den gesamten AI-Stack – Infrastruktur, Modelle und Applikationen – asymmetrische Renditen bei gleichzeitigem Risikomanagement ermöglicht
- Welche Investmentvehikel für UHNWI den besten Zugang bieten – von Public Markets über Late-Stage VC bis zu Co-Investment-Opportunitäten

AI hat das Potenzial, die globale Wirtschaftsleistung in den nächsten 10 Jahren um bis zu 15% zu steigern – vergleichbar mit der Industrialisierung des 19. Jahrhunderts.

**Das Whitepaper mit weiteren Insights finden Sie hier:**

<https://insights.lennertz.com/ai-investment-whitepaper-co>

Gerne stehen wir Ihnen für ein persönliches Gespräch zur Verfügung, um individuelle Investmentstrategien zu erörtern.